



# BACHELOR RESPONSABLE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

Obtention de la certification RNCP N°37849 de Niveau 6

## OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Définir les objectifs et la stratégie commerciale
- Elaborer le plan d'actions commerciales
- Évaluer la performance commerciale de l'entreprise
- Développer une stratégie de relation client
- Concevoir et piloter le processus commercial
- Développer des stratégies d'animation et de motivation de l'équipe commerciale
- Valoriser le portefeuille client

## PROGRAMME - BLOCS DE COMPÉTENCES

### Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales

- L'étude de marché
- Le diagnostic stratégique
- La recherche d'actions commerciales
- Le plan d'actions commerciales

### Développer la stratégie de croissance de l'entreprise

- Stratégie commerciale de l'entreprise
- Typologie des clients
- L'action par le prix
- L'action par la commercialisation

### Manager une équipe commerciale

- Le recrutement
- Le pilotage de la force de vente

## CONDITIONS DE VALIDATION

- Possibilité de validation partielle : non
- Validation des 3 Blocs de compétences

## DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

- Chargé(e) du développement commercial
- Responsable de la stratégie commerciale
- Responsable développement / business developer
- Responsable du développement des ventes
- Responsable e-commerce, sales manager
- Chef(fe) de secteur



## CONDITIONS D'ACCÈS ET PRÉ-REQUIS

- ✓ Être titulaire d'un diplôme ou d'un titre de niveau 5 (Bac +2)
- **Sélection** : Sur dossier, entretien de motivation et test.
- **Inscription** : Possibilité de s'inscrire de Janvier à Septembre



## MODALITÉS D'ÉVALUATION

- **Évaluations pédagogiques** : épreuves nationales + Contrôle des connaissances
- **Évaluations transversales** : Évaluations professionnelles des compétences métier et comportementales + Auto-évaluation des compétences métier et comportementales
- **Grand Oral**

### Conditions d'attribution de la certification professionnelle :

L'attribution de la Certification Professionnelle est décidée par le Jury National de Certification réuni par l'autorité de certification s'il considère que l'apprenant a validé tous les blocs de compétences qui constituent la certification professionnelle.



**Durée de la formation**  
1 an / 550h



**3 jours en entreprise**  
**2 jours en CFA**



**Formation en initiale : 6200€**  
**Formation en alternance :**  
gratuite pour l'apprenti +  
rémunération

## CERTIFICATION RNCP

Certification professionnelle enregistrée pour deux ans au RNCP (N°Fiche RNCP 37849) sur décision du directeur général de France Compétences en date du 19 Juillet 2023, au niveau de qualification 6, avec le code NSF 312, sous l'intitulé Responsable du développement commercial, avec effet jusqu'au 19 Juillet 2026, délivrée par IMCP, l'organisme certificateur. Cette certification est constituée de 3 blocs de compétences. Les blocs de compétences représentent une modalité d'accès modulaire et progressive à la certification, dans le cadre d'un parcours de formation ou d'un processus de VAE, ou d'une combinaison de ces modalités d'accès.